

# Vremuri grele: nici macar avocatii nu mai cresc

Autor: [Serban Buscu](#)

Dupa ce au reusit sa profite la maximum de explozia insolventelor si a litigiilor in 2010 si 2011, avocatii au avut, se pare, rezultate mai slabe anul trecut si se asteapta la un 2013 extrem de dificil.



Anul 2012 a fost mai degraba modest pentru principalele case de avocatura din Romania, fapt care poate fi un indicator pentru situatia economiei in general. Avocatii cresc mai ales atunci cand pe piata exista o oarecare efervescenta, exista interes si scad atunci cand economia intra in "hibernare". Un semn chiar mai prost este ca avocatii anticipeaza un 2013 mai slab decat anul trecut. De altfel, comparativ cu anii precedenti, numarul societatilor care au acceptat sa raspunda la intrebarile Capital privind rezultatele pe 2012 si perspectivele pentru anul in curs este cu mult mai mic, iar cei care au facut-o au aratat o atitudine rezervata.

Ce-i drept, rezultatele finale pentru 2012 sunt vizibile abia catre sfarsitul lunii ianuarie si inceputul lui februarie inasa, in mod evident, avocatii au deja o idee destul de clara asupra cifrelor de afaceri obtinute anul trecut. "In anul 2011 am avut incasari-record de 33,47 milioane de euro si este greu de spus daca vom reusi sa depasim acest nivel si in 2012. Istoric vorbind, am observat ca avem ani de crestere exploziva - cum a fost cazul in 2006 sau in 2011 - urmati de patru - cinci ani de cresteri organice sau ani de stabilizare", spune, rezervat, Doru Bostina, fondatorul societatii care ii poarta numele. Bostina si Asociatii a fost surpriza absoluta a anului 2011, cand a reusit sa-si creasca cifra de afaceri cu peste 250%. In mod evident, nu va fi cazul si anul trecut. Dupa doi ani cu cresteri de peste 15%, si avocatii de la Schoenherr si Asociatii vad un 2012 mai slab, dar totusi "in usoara crestere".

O alta casa de avocatura care apare constant in topurile de profil si care a reusit sa creasca substantial (peste 30%) in 2011 este Zamfirescu Racoti Predoiu (ZRP). Si in acest caz, anul trecut a fost mai slab din punctul de vedere al vitezei de crestere a cifrei de afaceri. Dupa cum ne spune Stan Tirnovanu, partener coordonator al societati, in 2012 s-a inregistrat "o usoara crestere a veniturilor". Echipa Stoica si Asociatii a reusit sa obtina o cifra de afaceri similara cu cea din 2011, dupa cum afirma reprezentantii societatii. Exista inasa si cazuri in care 2012 s-a incheiat mai bine decat anul precedent. La finele lui 2012, D&B David si Baias a inregistrat o crestere de 4% a veniturilor dupa ce in 2011 stagnase, iar in 2010 scazusera cu aproximativ 25%. De altfel, aceasta a fost si singura casa de avocatura care ne-a furnizat o cifra concreta si certa privind veniturile obtinute anul trecut adica 14,5 milioane de lei. Dupa cum arata Sorin David, managing partner al societatii, principala zona generatoare de venituri a fost consultanta, fapt care constituie o exceptie in comparatie cu ceilalti ocupanti ai pozitiilor de top.

## Un an nou dificil

In ceea ce priveste anul in curs, avocatii contactati de Capital sunt de acord ca va fi unul dificil si sunt rezervati in ceea ce priveste rezultatele. "2013 va fi un an dificil si incert, fiind guvernat de un climat economic de ne incredere. Multi manageri nu au inca certitudinea depasirii crizei si a efectelor acesteia. Este destul de greu sa faci previziuni cand ai foarte multe variabile in ecuatie", spune Stan Tirnovanu, partener la ZRP. "Avand in vedere cadrul economic si politic actual din tara, precum si situatia internaionala, ne așteptam ca anul 2013 va fi unul de creștere simbolică sau de stagnare pentru mediul de business românesc. Cat privește Voicu & Filipescu, "suntem in prezent in plin proces de evaluare a performanțelor anului anterior, in cadrul unui program anual prin care urmarim sa identificam punctele forte ale activității noastre si eventualele aspecte de imbunătățire, care sa ne permita sa folosim mai eficient potențialul creativ al firmei", afirma si Daniel Voicu, partener la Voicu Filipescu.

Afacerile biroului din Romania ale casei Salans au fost in target anul trecut, dupa cum afirma Anda Todor, managing partner al societatii, inasa vine un an dificil, mai ales ca Salans a castigat pana acum in principal pe zona de Corporate si M&A, care a reprezentat 40% din afaceri anul trecut. "Din semnalele existente, 2013 nu va fi un an usor, pentru ca nu avem semnale cu privire la o revigorare semnificativa a economiei, iar tendinta de restructurare si consolidare va continua si anul acesta.

Companiile vor fi precaute cu investitiile si vor continua sa taie din costuri pentru a-si mentine profitabilitatea, asa incat nu am bugetat cresteri semnificative. In privinta sectoarelor care vor avea impact asupra businessului, ne așteptam ca sectorul energiei sa continue sa creasca, in special cea regenerabila, pe fondul stimulentei acordate de stat, agricultura si, in masura continuarii investitiilor, dezvoltarea proiectelor de infrastructura de care avem atat de mare nevoie", crede Anda Todor.

Si cei de la Schoenherr se asteapta la un an dificil, insa scot in evidenta un avantaj pe care multe societati de avocatura l-au dobandit in ultimii cinci-Ń™ase ani, si anume experienta in fata socurilor.

"2013 nu va fi un an usor. Conditile dificile se mentin. Cred insa ca, fata de acum doi-trei ani, suntem mai bine pregatiti sa facem fata vestilor proaste din economie. Vom continua politica de adaptare rapida la nevoile clientilor, ale pietei. Intern, vom fi atenti la costuri si la eficienta fiecarui avocat din echipaŃœ, spune Sebastian Gutiu, partener la Schoenherr si Asociatii.

*Va fi un an dificil, guvernat de neincredere. Multi manageri nu au inca certitudinea depasirii crizei si a efectelor acesteia.*  
**Stan Tirnoveanu, managing partner ZRP**

*Nu va fi un an usor. Nu avem semnale cu privire la o revigorare a economiei, tendinta de restructurare va continua.*  
**Anda Todor, managing partner, Salans**

*80 de milioane de euro a fost, in 2011, cifra de afaceri cumulata a primelor zece case, exceptand Tuca si Musat care nu au facut publice datele*

## UN AN CALD, UNUL RECE

**Aproape toate casele de avocatură de top au crescut în 2011, după un 2010 marcat de scăderi substanțiale. Greul se pare însă că abia acum vine.**

| Societatea                    | Cifra Afaceri 2011 | Cifra afaceri 2010 | Cifră afaceri 2009 |
|-------------------------------|--------------------|--------------------|--------------------|
| <b>Boștină și Asociații</b>   | 34 mil. euro       | 9,6 mil. euro      | 10,6 mil. euro     |
| <b>NNDKP</b>                  | 15,5 mil. euro     | 13,6 mil. euro     | 13,9 mil. euro     |
| <b>Schoenherr</b>             | 8,4 mil. euro      | 7,3 mil. euro      | 6,3 mil. euro      |
| <b>ZRP</b>                    | 4,5 mil. euro      | 3,4 mil. euro      | 3,1 mil. euro      |
| <b>Voicu Filpescu</b>         | 4 mil. euro        | 3,7 mil. euro      | 4,2 mil. euro      |
| <b>D&amp;B David și Baias</b> | 3,3 mil. euro      | 3,3 mil. euro      | 4,4 mil. euro      |
| <b>Vilău și Mitel</b>         | 2,9 mil. euro      | 2,6 mil. euro      | n/a                |
| <b>Leaua și Asociații</b>     | 2,7 mil. euro      | 5,3 mil. euro      | 2,7 mil. euro      |
| <b>Biriș Goran</b>            | 2,4 mil. euro      | 2,4 mil. euro      | n/a                |
| <b>Șerban și Asociații</b>    | 1,8 mil. euro      | 1,5 mil. euro      | n/a                |